

Caso de Éxito



<https://pintecord.com.ar/>

Cómo logramos transformar el modelo de gestión de la empresa y ayudarla a recuperar su dinámica y protagonismo comercial.

Ficha Técnica de la Empresa

Cadena líder en venta de pinturas en la región

+ 30 años en el mercado

+ 25 sucursales

+ 150 colaboradores

Vende marcas líderes: Sherwin Williams,
Alba, Plavicon, Cetol, Duzke



“

La empresa precisaba un importante cambio gerencial, renovar su modelo de gestión y recuperar su presencia e imagen.

”

El Punto de Partida

25 sucursales

Líder que no tiene respuesta de sus gerentes

Bajo desarrollo de gerencias

Sin Estado de Resultados mensual

Sistema Informático obsoleto

Bajo nivel de Rentabilidad – Cerca del Punto de Equilibrio

Bajo nivel de búsqueda y renovación de proveedores

Desarrollo de marca e imagen que precisaba renovación

Estructura Organizacional que precisa renovación

Bajo nivel de fidelización de Pintores

Pocas capacitaciones anuales a pintores

Bajo desarrollo de los Encargados de Sucursales



Principales Acciones Realizadas

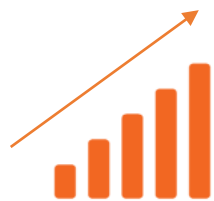
1. Cambio de sistema informático
2. Desarrollo de Tableros (Power BI)
3. Estado de Resultado mensual
4. Renovación de personas y perfil en área RRHH y Marketing
5. Creación del área de Calidad
6. Capacitación y Desarrollo de Encargados
7. Nuevos esquemas de comisiones
8. Definición de Objetivos por sucursal y global empresa
9. Reactivación de Unidad de Negocios: Talleristas
10. Inicio de venta a Red de Distribuidores
11. Apertura de 5 nuevos locales
12. Cambio de imagen en locales
13. Relanzamiento de campañas publicitarias



Principales
Acciones
Realizadas

14. Acciones de RSE
15. Evaluaciones de Desempeño para Gerencias
16. Modificación de los Principales Procesos Comerciales
17. Transformación de la Gestión de Depósito
18. Relanzamiento de Club de Pintores
19. Nuevas capacitaciones anuales para Pintores
20. Lanzamiento de Plataforma Ecommerce
21. Modificación de la Unidad de Negocios: Venta a Empresas
22. Plan Integral de capacitación técnica y sobre técnicas de venta para todos los vendedores





Resultado



- ✓ Pasó de 25 a 30 sucursales
- ✓ Mejoró de manera significativa su RENTABILIDAD
- ✓ Los encargados capacitados lograban incrementar +30% facturación
- ✓ Club de Pintores pasó de 120 a 680 pintores
- ✓ Capacitaciones de proveedores pasaron de 3 a 12 por año
- ✓ Estado de Resultado le permitió tomar MEJORES DECISIONES
- ✓ Renovó su imagen, recuperó clientes “empresa”
- ✓ Ampliación a otras líneas de productos
- ✓ Recibió reconocimiento como: Empresa del Año
- ✓ Reconocimiento a: Gerente del Año
- ✓ Premio Mercurio de Asociación Argentina de Marketing

Ampliación de líneas de productos



Tienda Online

Productos ▾

Construcción en Seco

Inspiración ▾

Servicios ▾

Pinturas

Látex
Impermeabilizantes
Esmaltes sintéticos
Protectores, Lacas y Barnices
Revestimientos de pared
Aerosoles
Pinturas para pisos
Pinturas para piletas
Pintura especiales
Preparación de la superficie
Enduido, Yeso y Masillas

Complementos

Pinceles, Rodillos y Bandejas
Espátulas, Llanas y Cepillos
Lijas y Abrasivos
Adhesivos y Lubricantes
Selladores y Siliconas
Cintas y Vendas
Tintas y Entonadores
Diluyentes y Removedores
Elementos de protección personal
Extensores
Elementos de limpieza

Herramientas

Escaleras y Caballetes
Sierras
Compresores
Lijadoras
Soldadoras y Máscaras
Amoladoras
Hidrolavadoras
Equipos y pistolas para pintar
Taladros y Atornilladores
Herram. a batería y manuales
Complementos y Accesorios

Automotor

Reparaciones en general
Belleza automotor y Pulido
Lacas, Poliuretanos y Barnices
Fondos primer y Catalizadores
Diluyentes y Desengrasantes
Industria
Pintura epoxy
Pintura poliuretánica
Fondos primer
Complementos y Accesorios

Iluminación

Lumiere ATRIM

Jardín

Herramientas manuales y Accesorios
Herramientas eléctricas
Muebles y Macetas
Mantenimiento de piletas
Piletas e Inflables INTEX

Construcción en seco

Placas y Perfiles
Revestimientos
Pisos y Zocalos
Piedras y Lajas
Molduras de telgopor
Cerámicos, Paneles y Placas 3D

Multiplicación x3 espacios de depósito: 12.000 m2



Variedad de marcas y opciones



Renovación de show room



Apertura y renovación de locales



Referencia:

Lideres del Proyecto en la empresa:

Jorge Pavan – Presidente

Marcos Pavan – Gerente General

Teléfonos de Consulta:

+5493513224370

+5493512492205



Ayudamos a las empresas a aumentar sus ventas,
mejorar su rentabilidad e innovar, mediante
modelos integrales de gestión

+ 20 años

+ 250 proyectos