

## Caso de Éxito

**FOXBOX**  
GROUP

<https://foxboxgroup.com/>

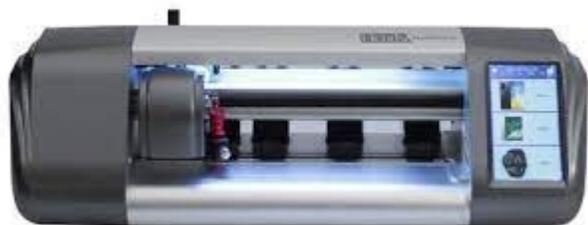
Cómo la empresa **multiplicó x3** su facturación y utilidades en USD en 3 años, profesionalizando su gestión, abriendo nuevos canales comerciales e iniciando su exportación a 5 países

## Ficha Técnica de la Empresa

Foxbox Group es una empresa que importa y distribuye productos de tecnología.

Sus principales productos: accesorios para celulares, computación, gamer y similares.

Años de vida al iniciar el proyecto	8
Empleados	15
Socios	3
Gerentes	0



## Lo que nos solicitan

“

Queremos crecer, tener orden, tener información, profesionalizarnos.

Nos cuesta ponernos de acuerdo y tomar decisiones

”

## Situación Inicial

La empresa tenía 15 empleados y los 3 socios ocupaban posiciones de gerencia.

Un socio era gerente Comercial y de Logística, otro de Finanzas y Compras.

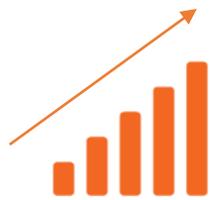
No existía información para tomar decisiones, tampoco organigrama, ni definición de puestos.

El día a día absorbía todo el tiempo. La mala gestión de cobranzas dificultaba las importaciones y las ventas.

## Qué se hizo

Reuniones con los socios para TOMAR DECISIONES.

- Organizar las áreas
- Diseñar Estado de Resultado Mensual
- Seleccionar Gerentes
- Definir Objetivos por área
- Evaluar la Gestión Comercial
- Abrir nuevos Canales de Ventas
- Fijarse objetivos ambiciosos de facturación
- Liquidar Stock Inmovilizados
- Desarrollar Tableros con Power BI
- ...



## Resultado

3 años después...

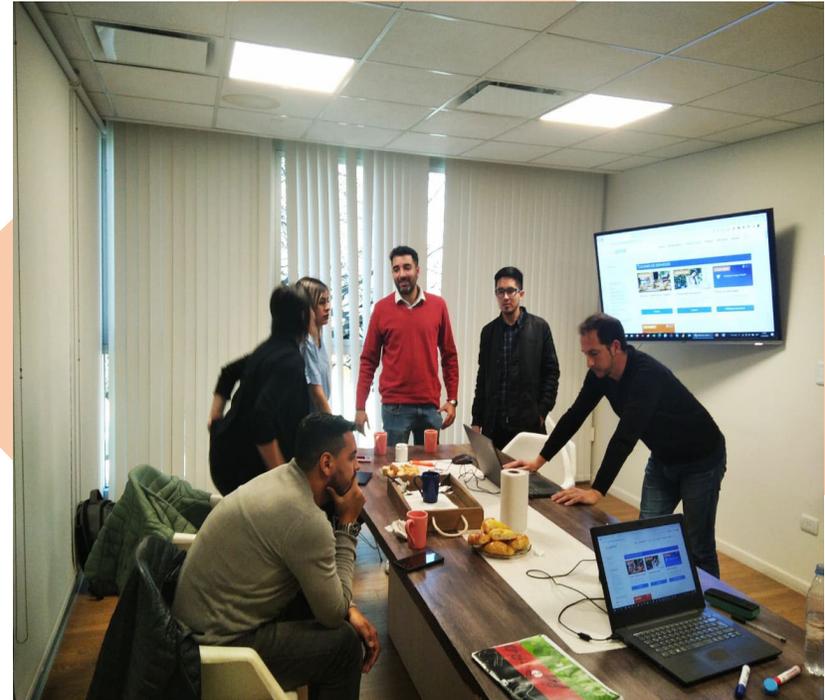
- Multiplicó x3 su facturación en USD, x5 su utilidad
- Pasó de 15 a 45 personas, tiene un depósito de 700 m2, 12 vendedores y 5 áreas gerenciales.
- Abrió nuevos canales de venta a Distribuidores, Retail y Exportación.
- Ofrece nuevos servicios a los distribuidores, entre ellos la capacitación a sus equipos de ventas
- Realizó una alianza para distribuir máquinas de hidrogel marca Haxly
- Exporta a 3 países y tiene un plan de expansión a 5 países más para 2023.
- Mudó sus oficinas pasando de un espacio de 120 m2 a 600 m2.
- Se gestiona con Tableros e indicadores en todas las áreas.
- Tiene Estado de Resultado y Estado Patrimonial mensual
- Los socios se han corrido de las acciones y decisiones operativas y se enfocan en lo estratégico y en la generación de nuevos negocios.



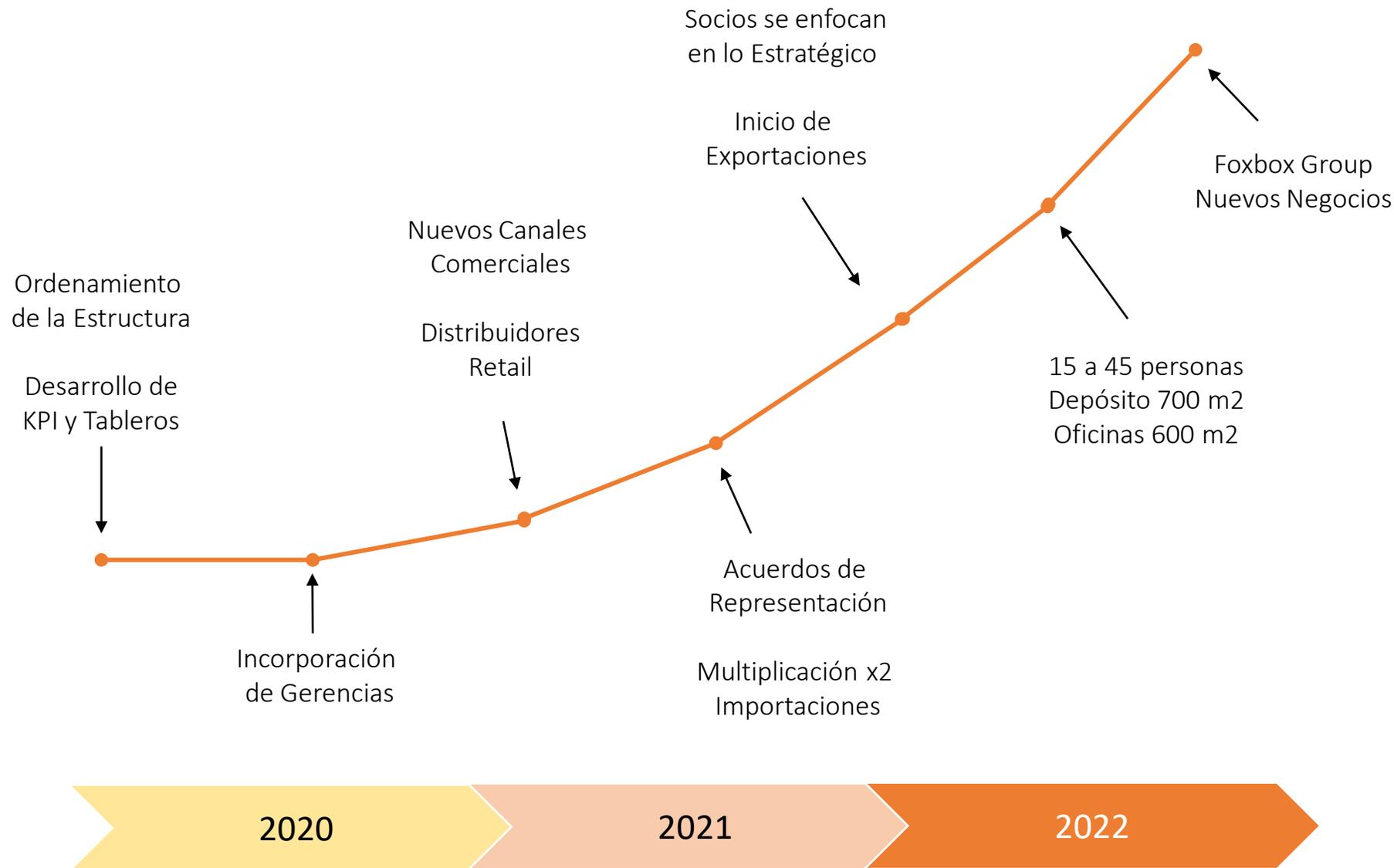
	2019	2022
Años en el mercado	8	11
Empleados	15	45
Gerencias	--	5
Socios	En lo operativo	Nuevos Negocios
Organigrama y Proceso	No	Si
Estado de Resultado	No	Mensual
Tableros KPI	No	Power BI
Marcas	Foxbox Alo	Foxbox Aló Greenfox Haxly representación
Canales de Ventas	Minorista	Minorista Distribuidores Mayoristas
Exportación	No	5 países
Depósito m2	60 m2	700 m2
Oficina m2	120 m2	600 m2



Innovar continuamente. Estar cerca de nuestros clientes. Ofrecerles Servicios. Asesorarlos. Capacitarlos. Ayudarles a que sus Negocios crezcan.



Vendedor de Foxbox Group capacitando a los vendedores de sus clientes.



# Testimonios



Nos ayudó a ordenarnos y profesionalizarnos, seguir métricas, hemos multiplicado por 3 la estructura, duplicamos cada año la facturación en dólares y las unidades vendidas

[Ver video](#)

<https://foxboxgroup.com/>



Encontramos un espacio para que los socios pudiéramos hablar de temas muy sensibles e importantes y nos ayudó a profesionalizar nuestra gestión y la de los gerentes.

[Ver video](#)



Ayudamos a las empresas a aumentar sus ventas,  
mejorar su rentabilidad e innovar, mediante  
modelos integrales de gestión

+ 20 años

+ 250 proyectos