

## Caso de Éxito



Cell Fox

<https://www.cellfox.com.ar/>

Esta empresa aumentó x2 su facturación en USD en 18 meses, abrió nuevos locales y unidades de negocio y sumó más líneas de productos además de iniciar los pasos para importar y abrir franquicias.

## Ficha Técnica de la Empresa

10 años en el mercado minorista.  
Venta de accesorios para celulares

Al inicio:

- 4 socios
- 30 colaboradores
- 4 locales

### El dolor y el pedido

“

*Tenemos más conocimiento, mejores productos y asesoramiento que otras empresas, pero no podemos despegar.*

*Queremos "dar el salto", profesionalizar, pensar en franquicias, desarrollar más todas las oportunidades.*

”

## El Punto de Partida

Los socios estaban en lo operativo.

Escasez financiera limita compras y reduce la oferta

Crecimiento lento y errático

Muy vulnerable a cambios del contexto

Sin información para tomar decisiones

## Principales Acciones Realizadas

1. Organizar la Estructura y definir puestos
2. Incorporar Gerente de locales
3. Abrir Unidad de Negocios: Mayorista
4. Disponer de Tablero en Power BI
5. Estado de Resultados Mensual
6. Sacar a los socios de lo operativo y ponerlos a generar negocios
7. Desarrollar Venta Corporativa
8. Desarrollar Canal Ecommerce
9. Potenciar Servicio Técnico
10. Designar y capacitar a Encargados de Locales
11. Fijar Objetivos y métricas
12. Capacitar a vendedores y desarrollar acciones promocionales
13. Medir y mejorar Ticket Promedio, Presupuestos cerrados, etc...

## Principales Acciones Realizadas

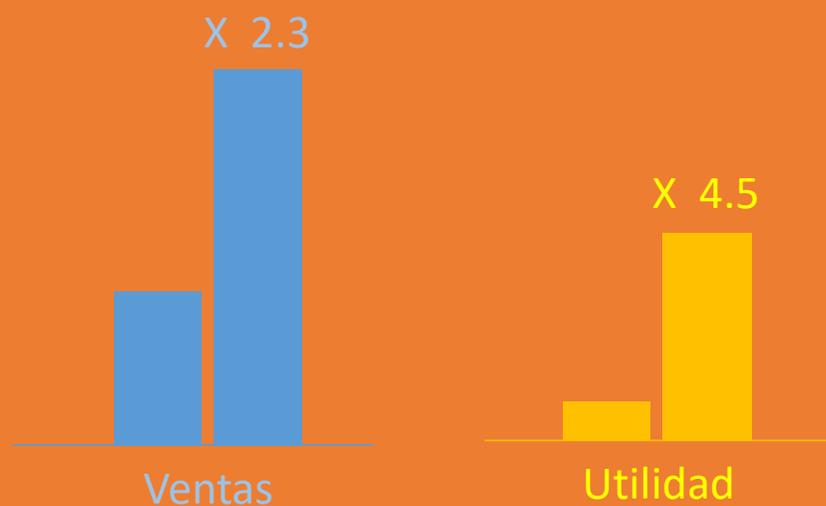
### Más acciones realizadas

14. Incorporación de responsable de Marketing
15. Incorporación de responsable de RRHH
16. Implementación de comunicación interna y CRM por Britix
17. Evaluar el desempeño de las personas
18. Incorporar línea de Movilidad Urbana Eléctrica (patinetas y motos)
19. Incorporar línea de Notebook y Tablets
20. Alianza para ampliar gama de Celulares
21. Importación directa desde USA y China
22. Iniciar proyecto de Franquicia
23. Abrir nuevas sucursales

## Resultados

Multiplicación x 2.3 ventas en USD en 18 meses  
Crecimiento x 4.5 Utilidades  
Nuevas Unidades aportan 40% de Ingresos y Utilidad  
7 locales  
50 personas  
Incorporación de un 5º socio  
8 pedidos de franquicia

18  
meses



	2020	2022
Socios	En lo Operativo	En lo Estratégico
Estructura y Procesos	--	Si
Responsables de áreas	--	Si
Canales de Ventas	4 locales	7 Locales Mayorista Ecommerce Corporativo
Líneas de Producto	Acces. Tecnolog	Acces. Technolog Movilidad Eléctrica Celulares Notebook
Pedidos de Franquicia	--	8
Importación	--	USA – China
Colaboradores	30	50



Son grandes promotores de cambio. Crecimos un 100% en dólares en 18 meses. Comenzamos con un diagnóstico, luego un plan de acción que vamos monitoreando

[Ver video](#)

# NOTEBOOKS

te gusta jugar o necesitas potencia en tu oficina **RENOVATE**



HASTA  
**18 Cuotas**  
En todos los productos  
Pagando con tarjetas de crédito  



# MOVILIDAD ELÉCTRICA

Sumate al futuro.

HASTA  
**18 Cuotas**

En todos los productos

Pagando con tarjetas de crédito  



[SUCURSALES](#) [SEGUÍ TU ENVÍO](#) [SERVICIO TÉCNICO](#) [Formulario Mayorista](#) [🎵](#) [📷](#) [👤](#)



¿Qué estás buscando?



[Ingresar](#)

[🛒 \(0\)](#)

[CATEGORÍAS](#)

[SUCURSALES](#)

[SEGUÍ TU ENVÍO](#)

[SERVICIO TÉCNICO](#)

[TEST RIDE](#)

**SERVICIO TÉCNICO PARA  
MONOPATINES ELÉCTRICOS**



**SEGUIMOS CRECIENDO  
¡Nueva incorporación!**

**#MOVETEINTELIGENTE**



[SUCURSALES](#) [SEGUÍ TU ENVÍO](#) [SERVICIO TÉCNICO](#) [Formulario Mayorista](#) [TikTok](#) [Instagram](#) [Facebook](#)



¿Qué estás buscando?



[Ingresar](#) [\(0\)](#)

[CATEGORÍAS](#) [SUCURSALES](#) [SEGUÍ TU ENVÍO](#) [SERVICIO TÉCNICO](#)

[TEST RIDE](#)

# GARMIN™

Conecta cuerpo y mente





[Ingresar](#) [\(0\)](#)

[TEST RIDE](#)



# AirPods

Sin cables y sin esfuerzo.





Ayudamos a las empresas a aumentar sus ventas,  
mejorar su rentabilidad e innovar, mediante  
modelos integrales de gestión

+ 20 años

+ 250 proyectos