

Accesorios de Tecnología

Caso de Éxito



Cell Fox

Ficha Técnica

10 años en el mercado minorista.

Venta de accesorios para celulares

Al inicio:

- 4 socios
- 30 colaboradores
- 4 locales



EL DOLOR Y EL PEDIDO

“ Tenemos más conocimiento, mejores productos y asesoramiento que otras empresas, pero no podemos despegar.

Queremos "dar el salto", profesionalizar, pensar en franquicias, desarrollar más todas las oportunidades. ”

PUNTO DE PARTIDA

- Los socios estaban en lo operativo.
- Escasez financiera limita compras y reduce la oferta
- Crecimiento lento y errático
- Muy vulnerable a cambios del contexto
- Sin información para tomar decisiones

LO QUE SE HIZO

1. **Organizar la Estructura** y definir puestos
2. Incorporar **Gerente de locales**
3. Abrir Unidad de Negocios: **Mayorista**
4. Disponer de **Tablero en Power BI**
5. **Estado de Resultados** Mensual
6. Sacar a los socios de lo operativo y ponerlos a **generar negocios**
7. Desarrollar **Venta Corporativa**
8. Desarrollar **Canal Ecommerce**

9. Potenciar **Servicio Técnico**
10. Designar y capacitar a **Encargados de Locales**
11. Fijar **Objetivos** y métricas
12. **Capacitar a vendedores** y desarrollar acciones promocionales
13. Medir y mejorar **Ticket Promedio**, Presupuestos cerrados, etc...
14. Incorporación de **responsable de Marketing**
15. Incorporación de **responsable de RRHH**
16. Implementación de comunicación interna y **CRM por Britix**.
17. **Evaluar el desempeño** de las personas

18. Incorporar línea de **Movilidad Urbana Eléctrica** (patinetas y motos)
19. Incorporar línea de **Notebook y Tablets.**
20. Alianza para ampliar gama de **Celulares**
21. Importación directa desde **USA y China**
22. Iniciar proyecto de **Franquicia**
23. Abrir **nuevas sucursales**



RESULTADO

- ✓ Multiplicación x 2.3 ventas en USD en 18 meses
- ✓ Crecimiento x 4.5 Utilidades
- ✓ Nuevas Unidades aportan 40% de Ingresos y Utilidad
- ✓ 7 locales
- ✓ 50 personas
- ✓ Incorporación de un 5º socio
- ✓ 8 pedidos de franquicia

EVOLUCION

	2020	2022
Socios	En lo Operativo	En lo Estratégico
Estructura y Procesos	--	Si
Responsables de áreas	--	Si
Canales de Ventas	4 locales	7 Locales Mayorista Ecommerce Corporativo

Líneas de Producto	Acces. Tecnolog	Acces. Tecnolog Movilid Eléctrica Celulares Notebook
Pedidos de Franquicia	--	8
Importación	--	USA – China
Colaboradores	30	50

TESTIMONIO



Son grandes promotores de cambio.
Crecimos un 100% en dólares en 18
meses. Comenzamos con un
diagnóstico, luego un plan
de acción que vamos monitoreando.

Gastón Rocca - Socio



AirPods

Sin cables y sin esfuerzo.



SERVICIO TÉCNICO PARA MONOPATINES ELÉCTRICOS

SEGUIMOS CRECIENDO ¡Nueva incorporación!



#MOVETEINTELIGENTE

NOTEBOOKS

te gusta jugar o necesitas potencia en tu oficina **RENOVATE**



HASTA 18 Cuotas En todos los productos Pagando con tarjetas de crédito: VISA





Ayudamos a las empresas a aumentar sus ventas, mejorar su rentabilidad e innovar, mediante modelos integrales de gestión

+ 20 años

+ 250 proyectos